

CDI – BUSINESS DEVELOPER - H / F - PARIS



Au sein d'une start-up innovante, venez relever avec notre équipe les challenges digitaux de demain !

Ancré dans un environnement dynamique, flexible et collaboratif, tu pourras faire parler ta créativité et ta personnalité à travers une multitude de défis.

Concrètement, t'épanouir et te surpasser.

Tu intègres une équipe basée sur la confiance et la responsabilité pour participer à la réalisation d'un rêve commun : ***Donner envie aux équipes de faire de l'amélioration.***

### Shizen :

Shizen développe un système de management pour les acteurs de l'industrie qui managent au quotidien la performance de leurs sites. Grâce à Shizen, l'ensemble des collaborateurs sont impliqués dans les démarches d'amélioration et appliquent des méthodologies Lean en étant guidés pas à pas.

Grâce à son assistant intelligent Neo, Shizen disrupte et améliore les modes de travail habituels en accompagnant et conseillant les équipes tout au long de leurs journées. Des rituels de management quotidiens à la résolution des problèmes, en passant par les tournées terrain, le partage instantané d'informations. Nous simplifions la vie des collaborateurs.

Accompagnée par un cabinet d'experts d'Excellence Opérationnelle, et conseillés par des profils de classe mondiale, nous recherchons un Business Developer pour décupler la croissance de notre entreprise.

Tu intégreras notre équipe à un moment clé du développement de Shizen. Tu seras aux premières loges de l'expansion commerciale de notre startup avec comme cible les grands acteurs de l'automobile, du Luxe, de la Pharma et de l'Agro-alimentaire.

## Ton rôle :

Au sein de l'équipe Sales :

- Tu gères et maîtrises l'ensemble du cycle de vente, y compris la prospection et la qualification, la négociation des contrats et la conclusion des affaires ;
- Tu recherches et identifies de nouvelles opportunités commerciales, mais qualifies et gères également les pistes fournies par l'équipe marketing ;
- Tu convaincs tes interlocuteurs de la valeur ajoutée de Shizen : réaliser des démonstrations personnalisées, démontrer la forte valeur ajoutée, négocier et créer une relation authentique avec tes interlocuteurs (directeur d'usine, responsable Lean, directeur Industriel etc.)
- Tu travailles en collaboration avec l'équipe Customer Success pour mettre en place un pilote et déployer la solution chez ton client.

## Profil :

Tu es passionné par la satisfaction et la réussite de tes clients. Tu veux te développer dans la vente, alors tu es au bon endroit. On sera ravi de t'accueillir et de te faire grandir..

Tu as une expérience en environnement de production (donc tu sais parler le même langage que tes clients). Tu as toi même vécu une démarche Lean, participé à des rituels de performance et mesurer leurs impacts.

Tu es dynamique, tu as une grande capacité d'écoute pour comprendre le besoin de ton prospect et tu adores apprendre.

Tu aimes travailler en équipe ? Alors rejoins-nous !

Prévoir des déplacements réguliers France

**Localisation :** Paris 3<sup>ème</sup>, arrêt métro Strasbourg Saint Denis

**Début de mission :** Dès que possible.

**Contact :** [jobs@shizen.io](mailto:jobs@shizen.io)

**Site web :** <https://shizen.io/>

**Présentation de Shizen en vidéo :**  [SHIZEN X STELLANTIS](#)